

Pentru operatorii benzinărilor din Republica Moldova

Următoarea alimentare poate începe aici.

O singură aplicație în care șoferii găsesc stații, compară oferta și pot cumpăra carburant de la parteneri.

Propunerea

Un pilot restrâns pentru a verifica volumul suplimentar, rentabilitatea și simplitatea operațiunilor la casă.

Ce câștigă stația

Prezență în momentul alegerii

Oferta este prezentată în contextul zonei și carburantului căutat de șofer.

Control asupra prețului și beneficiilor

Operatorul aprobă oferta și orice reducere. Bugetul promoțiilor este convenit înainte de activare.

Rezultate măsurabile

Urmărim comenzile, alimentările, anulările și costul canalului, cu diferențierea volumului suplimentar de vânzările existente.

Ce există acum

MVP local cu un catalog public ANRE: 615 înregistrări active în instantaneul din 19.09.2026, dintre care 590 cu prețuri. Separat: cumpărare simulată, cod QR, istoric persistent și validare la stație. Ora actualizării fiecărui preț și stocul nu sunt furnizate de ANRE. Nu procesează bani și nu este conectat la pompe sau case fiscale.

Propunere pentru discuție; nu reprezintă contract, cont de plată sau garanție de rezultate. Nicio rețea de benzinării nu este prezentată drept partener confirmat.

Un flux scurt. O verificare clară.

1. **Oferta este actualizată.** Stația confirmă prețul și disponibilitatea. Datele neconfirmate sunt marcate vizibil.
2. **Șoferul alege stația și suma.** Oferta se verifică din nou înainte de plată.
3. **Plata este confirmată.** În pilot, confirmarea vine de la prestatorul financiar, nu doar din interfața șoferului.
4. **Se emite un cod unic.** Codul este asociat cu stația, carburantul, suma și valabilitatea.
5. **Casierul verifică și confirmă.** Confirmarea se face după alimentare, conform procedurii agreate. Stația emite documentul fiscal aplicabil.
6. **Operațiunile sunt reconciliate.** Comanda, plata, alimentarea, anulările și documentul fiscal trebuie să corespundă.

Responsabilități

MEGA PROMOTING / platforma	Operatorul stațiilor
Experiența aplicației, configurarea fluxului, panoul casierului, raportarea, instruirea pilotului.	Datele stațiilor, oferta aprobată, disponibilitatea, livrarea carburantului și documentele fiscale.
Integrarea tehnică după documentația și accesul confirmate.	Responsabili comerciali, operaționali, financiar-contabili și IT.
Instrumente pentru evidența excepțiilor și reconciliere.	Procedura la casă, acordul prestatorului de plăți și executarea obligațiilor comerciale.

Flux de bani propus

Încasare directă la operator prin prestatorul său de plăți, cu remunerarea separată a platformei.
Modelul trebuie confirmat tehnic și contractual de prestator.

Demonstrația expiră codul după 30 minute și simulează rambursarea. Condițiile reale, inclusiv alimentarea parțială, se stabilesc separat.

Un pilot. Decizii pe rezultate.

3–5 stații

Număr propus, de convenit.

30 zile

De operare după acceptanță.

Etapele colaborării

1. **Definire.** Selectăm stațiile, datele, responsabilii și condițiile comerciale.
2. **Pregătire.** Confirmăm încasarea, documentele fiscale, anulările, integrarea și instruirea.
3. **Testare.** Verificăm plata și alimentarea, erorile, codurile reutilizate, lipsa carburantului și rambursarea.
4. **Operare.** Pornim pilotul și analizăm săptămânal rezultatele.
5. **Decizie.** Extindem, ajustăm sau închidem pilotul, cu soluționarea comenzilor deschise.

Condiții comerciale de stabilit

Opțiune	Structură propusă
A · comision	Comision pentru alimentări confirmate; baza și valoarea se negociază.
B · abonament	Abonament cu comision redus, în funcție de volum și integrare.

Costul integrării, procesării plăților, promovării, reducerilor și suportului se precizează în anexa comercială. Nicio sumă din calculatorul demonstrativ nu este tarif acceptat.

Ce măsurăm

Volum suplimentar, contribuția după costuri, alimentări finalizate, timpul la casă, anulări, rambursări și revenirea clienților. Țintele se agreează înainte de activare.

Pregătim corect următorul pas.

Limite asumate

- Nu garantăm un anumit număr de clienți, litri sau venituri.
- Prețul public nu dovedește stocul. Disponibilitatea reală necesită confirmarea operatorului.
- Pilotul propus folosește validarea la casă. Controlul pompei este o integrare separată.
- Nu includem un portofel financiar ori litri blocați la un preț pentru termen nelimitat.
- Codul aplicației nu înlocuiește documentul fiscal. Fluxul fiscal și de rambursare se validează înainte de activare.
- Relațiile juridice, responsabilitățile privind datele și drepturile cumpărătorului se stabilesc în documentele pilotului.

Pentru prima întâlnire

Vă propunem o discuție cu un responsabil comercial și unul operațional. Chestionarul anexat ajută la identificarea stațiilor, sistemelor și condițiilor necesare.

Pași concreți

1. Alegem stațiile candidate.
2. Parcurgem demonstrația șofer/casier.
3. Verificăm sistemele și fluxul de plată.
4. Stabilim bugetul și responsabilitățile.
5. Confirmăm calendarul după verificarea acceselor.

Contact

MEGA PROMOTING S.R.L.

hello@megapromoting.com

Context documentat: ANRE e-Carburanți; Peco Moldova; Avante App; BEMOL — reîncărcare online; Petrom Card Moldova; MIA pentru afaceri și documentația maib e-commerce. Sursele sunt indicate integral în pagina de ofertă. Citarea lor nu presupune parteneriat sau integrare existentă.

Condițiile finale se confirmă în scris. Prezenta propunere nu include o factură și nu solicită plată.